



Technico-commercial Italie - H/F

Nous sommes une PMI dynamique spécialisée dans la conception, le développement et la fabrication d'équipements automatiques pour le traitement de l'eau. Leader dans notre domaine, notre développement s'appuie sur l'innovation, un management participatif et le développement humain.

Dans le cadre du développement de notre secteur Italie, nous recrutons un **Technico-commercial Italie H/F en CDI**. Idéalement vous êtes basé(e) aux environs de Bologne.

MISSIONS

Vous êtes rattaché(e) au Chef des ventes Export, votre mission comprend notamment :

➤ ACTIVITÉ COMMERCIALE

- Prospection du marché et gestion d'un portefeuille de clients.
- Analyse du marché et étude de la concurrence
- Organisation des tournées commerciales et prise de rendez-vous.
- Suivi de l'évolution commerciale et dynamisation des ventes.
- Suivi des commandes des distributeurs jusqu'à la livraison.
- Fidélisation de la clientèle par le développement de relations professionnelles fortes et de confiance.
- Elaboration de comptes rendus hebdomadaire.

➤ ANIMATION SECTEUR

- Formation des distributeurs et installateurs
- Animation d'un réseau de distributeurs
- Suivi des opérations commerciales
- Respecter et faire respecter par les distributeurs les prix et conditions de vente fixés par l'entreprise
- Mise en œuvre d'actions sur le secteur
- Participation aux salons professionnels

➤ SUPPORT APRES VENTE

- Suivi des clients, conseil et reporting technique
- Suivi des affaires et coordination entre les services techniques et la clientèle
- Suivi en interne des litiges techniques
- Assistance sur site des clients
- Assistance technique et formation des partenaires
- Diffusion de l'information technique



PROFIL

Homme/Femme de terrain, vous avez le sens du Client et l'esprit technique.

Doté(e) d'un très bon relationnel et motivé(e) par le challenge commercial, vous êtes dynamique et autonome.

De formation bac + 2 minimum, IUT - BTS action commerciale- Ecole de commerce, vous avez au minimum 2 ans d'expérience dans la mise en œuvre d'actions commerciales et avez une bonne maîtrise de la négociation.

Vous justifiez impérativement d'un très bon niveau en Italien ainsi qu'un bon niveau en Français, et ce, afin de travailler en collaboration avec nos bureaux situés en France.

Rémunération selon profil : rémunération fixe + variables.

Vous pensez avoir le profil et vous souhaitez vous investir au sein d'une entreprise dynamique et dans une démarche de progrès continu ? Si tel est le cas, adressez-nous dans les meilleurs délais votre CV ainsi que votre lettre de motivation manuscrite par email à : rh@pool-technologie.fr