



Tecnico-commerciale per l'Italia - H/F

Siamo una PMI dinamica specializzata nella concezione, sviluppo e produzione di apparecchiature automatiche per il trattamento dell'acqua. Leader nel nostro settore, la nostra crescita si basa sull'innovazione, sulla gestione partecipativa e sullo sviluppo umano.

Nell'ambito dello sviluppo del nostro settore Italiano, stiamo assumendo un tecnico-commerciale per l'Italia H / F, contratto tempo indeterminato. Idealmente basato a Bologna.

MISSIONI

Collegato all'Export Sales Manager, la Sua missione include:

➤ **ATTIVITÀ COMMERCIALE**

- Prospezione di mercato e gestione di un portafoglio clienti.
- Analisi del mercato e di concorrenza
- Organizzazione dei tour commerciali, fissare degli appuntamenti.
- Follow-up dell'evoluzione commerciale e dinamica delle vendite.
- Follow-up degli ordini dei distributori fino alla consegna.
- Fidelizzazione della clientela attraverso lo sviluppo di relazioni professionali forti e fidate.
- Redazione di resoconto settimanale.

➤ **ANIMAZIONE SETTORE**

- Formazione di distributori e installatori
- Animazione di una rete di distributori
- Follow-up delle operazioni commerciali
- Rispettare i prezzi e le condizioni di vendita fissati dalle imprese e farle rispettare dai distributori
- Partecipazione a fiere

➤ **SOSTEGNO POST VENDITA**

- Follow-up clienti, consigli e rendicontazione tecniche
- Follow-up attività e coordinamento tra servizi tecnici e clienti
- Monitoraggio interno delle controversie tecniche
- Assistenza ai clienti sul posto
- Assistenza tecnica e formazione dei partner
- Diffusione di informazioni tecniche



PROFILO

Uomo / donna sul campo, con il senso del servizio clienti e un spirito tecnico. Dotato di facilità nei rapporti professionali e motivati dalla sfida commerciale, dinamico e autonomo.

Livello di Istruzione:

Diploma Universitario (minimum)

Esperienza:

Attività commerciale: 2 anni (Obbligatorio)

Lingue obbligatorie:

Ottimo livello in Italiano

Buon livello in Francese perché la sede è in Francia

Stipendio:

Remunerazione fissa + bonus

I candidati interessati sono pregati di inviare un *Curriculum Vitae* nonché una lettera di presentazione manoscritta in francese via mail: rh@pool-technologie.fr